

FEED



A escada da riqueza: Estratégias comprovadas para cada etapa da sua vida financeira; Nick Maggiulli; Editora Portfolio-Penguin; 224 páginas; R\$ 69,90; Disponível em versão física e digital.

Desenvolvimento

A escada da riqueza é o livro para o leitor que sente que trabalha cada vez mais, corta gastos, faz “tudo certo” - e ainda assim sente que não sai do lugar financeiramente. A problemática não é falta de esforço, sorte ou disciplina. É estratégia. A leitura mostra o que precisa ser feito durante cada etapa financeira.

A obra apresenta um quadro de referência inovador para construir riqueza. Em vez de regras fixas ou fórmulas, o cientista de dados e especialista em gestão de patrimônio Nick Maggiulli propõe um modelo flexível que acompanha as mudanças de carreira, da economia e das suas prioridades.

Um sistema que não diz apenas o que fazer, mas ensina como pensar suas finanças ao longo do tempo.

O livro mostra que a riqueza não cresce de forma linear, ela avança em etapas. Cada degrau da Escada da Riqueza representa um nível distinto de patrimônio e muda completamente a forma como você ganha, gasta, e investe dinheiro. Por isso, conselhos financeiros que passam ao longo da vida parecem contraditórios, eles só não estão adequados ao lugar que você está na Escada naquele momento. A escrita ajuda o leitor a identificar em qual degrau está, e quais decisões mais fazem sentido no momento.



Enquanto uns falam, outros escalam... Arthur Frota; Editora Gente; 176 páginas; R\$ 79,90; Disponível em versão física e digital.

Gestão e Liderança

Em “Enquanto uns falam, outros escalam: de que lado você quer ficar?” Arthur Frota, fundador da Tallos, compartilha aqui sua jornada ao topo do mercado de tecnologia transformada em método. O autor acredita que todo empreendedor que decide criar algo do zero já enfrentou a sensação de estar em constante movimento sem saber se está realmente avançando.

Segundo a obra, o que paralisa e destrói empresas é o desalinhamento interno entre o que se deseja construir e o que de fato está sendo feito. Nascido da prática e testado sob pressão, o Método ESCALE Estratégia, Sistemas, Cultura, Aquisição, Liderança e Execução é a base para quem quer crescer com consistência, criar empresas com alma e operar com excelência.

Com este livro, o leitor vai aprender a: diagnosticar o que trava o crescimento da sua empresa e agir com foco; definir seu cliente ideal, estruturar um modelo de vendas e dominar seus indicadores; sistematizar processos para escalar sem perder eficiência; construir uma cultura forte, com liderança real e time alinhado; transformar visão em execução, com estratégia e disciplina. Para Frota, crescer não é só vender mais. É construir uma base sólida para sustentar esse crescimento.

Para o CEO do CIEE-RS, Lucas Baldisserotto, o programa representa um avanço na atuação da instituição: “Estamos ampliando nosso papel ao integrar saúde a uma estratégia mais ampla de transformação social. O Viva+ é uma entrega concreta, pensada para reduzir desigualdades e gerar impacto direto na vida de quem mais precisa”.

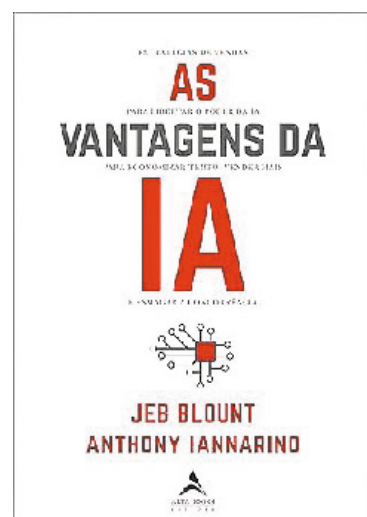
Vendas

O livro, com data de lançamento marcado para o dia 24 de abril é escrito em coautoria por Jeb Blount, CEO e fundador da Sales Gravy, ele ainda aconselha as principais organizações do mundo e seus executivos sobre o impacto da inteligência emocional e das habilidades interpessoais nas vendas, liderança e experiência do cliente, e Anthony Iannarino, escritor, que atuou por vinte anos em vendas e na liderança de equipes comerciais em um mercado extremamente competitivo, de recrutamento e seleção.

Os leitores aprenderão como automatizar tarefas repetitivas, realizar análises e pesquisas extensivas, construir pipeline, elaborar mensagens poderosas e

únicas para se destacar na multidão e encurtar o ciclo de vendas. A escrita desmistifica a IA e demonstra seu potencial para dar mais tempo ao vendedor, alavancar sua vantagem humana e construir relacionamentos mais profundos e soluções vencedoras que dão a você uma vantagem sobre a concorrência.

Navegar pelo novo mundo da IA pode parecer assustador, mas os autores mostram em As Vantagens da IA, que na verdade é uma jornada de empoderamento, inovação e profunda conexão humana uma leitura essencial para todos os profissionais de vendas que buscam colher os benefícios de adotar uma abordagem proativa para esta nova tecnologia revolucionária.



As vantagens da IA: estratégias de vendas para libertar o poder da IA para economizar tempo... Jeb Blount; Anthony Iannarino; Editora Alta Books; 240 páginas; R\$ 74,90; Disponível em versão física e digital.



CIEE-RS lança Viva+: mais acesso à saúde para quem mais precisa

Ampliar o cuidado em saúde e reduzir o tempo de espera por atendimentos especializados ainda são desafios centrais no Brasil - especialmente para quem vive em situação de vulnerabilidade. É justamente nesse ponto que iniciativas inovadoras podem fazer a diferença.

O lançamento do Viva+, pelo CIEE-RS, na última quinta-feira (26), responde a essa necessidade com um modelo estruturado de teleatendimento gratuito, que leva consultas especializadas com mais agilidade e organização.

Nesta primeira etapa, a iniciativa beneficiará mais de 10 mil famílias atendidas pelo Programa Família Gaúcha, da Secretaria de Desenvolvimento Social do Governo do Estado do Rio Grande do Sul (Sedes), executado pelo CIEE-RS.



Na prática, o acesso começa com a triagem realizada por profissionais que já acompanham essas famílias. A partir dessa escuta, as consultas são agendadas e realizadas de forma online, conectando os usuários a especialistas em diversas áreas, como clínica geral, pediatria, ginecologia, neurologia e dermatologia.

Com cerca de 1.300 atendimentos mensais, organizados a partir dessa rede, o programa enfrenta um dos principais entraves da saúde pública: a demora no acesso. A resolatividade do teleatendimento acelera diagnósticos, viabiliza prescrições digitais e direciona, quando necessário, para outros serviços.

“A expectativa é que, com esse volume de consultas, seja possível zerar a fila por atendimento especializado para essas famílias nos próximos 10 meses”, destaca Baldisserotto. Ao unir tecnologia, gestão e presença social, o Viva+ não apenas amplia o acesso - mostra que é possível fazer a saúde chegar mais rápido e com mais qualidade a quem mais precisa.

www.cieers.org.br
(51) 3363-1000



**con-
tos**