

economia



Conhecimento que movimenta o agro.



CRÉDITO PARA INOVAR E DESENVOLVER.



Observador

Affonso Ritter

aritter20@gmail.com

População ítalo-descendente

A população do Rio Grande do Sul é 40% ítalo-descendente e a grande maioria reside na Serra Gaúcha. Esta íntima relação com a cultura italiana faz parte da formação do povo gaúcho, que carrega em sua história a vocação do trabalho herdado dos imigrantes italianos que aqui chegaram, em 1875, e que foi preservado de geração em geração. O resultado é uma economia forte e diversificada, com profunda relação com o mundo da uva e do vinho, que hoje mantém mais de 15 mil famílias no Estado. O jeito de falar, o sabor da comida típica, a simplicidade das casas, a dedicação no campo, a fé que une famílias e a alegria dos encontros sempre regados a um bom vinho - eis seu perfil.

Os 150 anos da imigração

Tudo isso ganha destaque este ano com as comemorações dos 150 anos da imigração italiana no Rio Grande do Sul. Com muitos motivos para celebrar a data, a Nova Aliança Vinícola Cooperativa, que nasceu da união de cinco cooperativas de famílias de origem italiana, é parceira oficial do Consulado-Geral da Itália em Porto Alegre e estará presente em todos os eventos culturais que fazem parte da programação.

O varejo registra queda

Após sinais iniciais de recuperação em janeiro, as vendas do comércio brasileiro apresentaram resultados negativos em fevereiro, com uma retração de 0,9%, conforme o Índice do Varejo Stone (IVS). Em relação ao mesmo período do ano anterior, o cenário seguiu na mesma linha, com queda de 1%. O estudo que acompanha mensalmente a movimentação do varejo no País é uma iniciativa da Stone, principal parceira do empreendedor brasileiro.

Saúde bucal de crianças

A MG&C Odontologia e Saúde inaugura na Zona Sul de Porto Alegre com um diferencial importante: atendimento especializado para crianças com necessidades especiais (PNE). A clínica, liderada pela cirurgiã-dentista Cristiane Goulart, oferece um ambiente acolhedor, profissionais capacitados em odontopediatria e estrutura adaptada. Além disso, tem um bloco cirúrgico e raio X panorâmico para implantes dentários, procedimento realizado em 800 mil pessoas por ano no País.

Planos odontológicos RS

O setor de planos exclusivamente odontológicos no Rio Grande do Sul registrou um aumento significativo em 2024, com a adesão de 71.935 novos beneficiários. Segundo dados divulgados pela Agência Nacional de Saúde Suplementar (ANS) em 6 de março, o número total de usuários em janeiro no estado chegou a 1.088.860 aumento de 7,07%.

As exportações de ovos

As exportações brasileiras de ovos (incluindo produtos in natura e processados) aumentaram 57,5% em fevereiro, informa a Associação Brasileira de Proteína Animal (ABPA). Ao todo, foram embarcadas 2.527 toneladas no segundo mês deste ano, contra 1.604 no mesmo período do ano passado. Em receita, os embarques brasileiros de ovos totalizaram US\$ 4,936 milhões, saldo 63,2% superior ao registrado no mesmo período do ano passado, com US\$ 3,024 milhões.

Vagas de técnico em TI no Banrisul

O Banrisul lançou um edital de concurso público com 100 vagas para o cargo de Técnico em Tecnologia da Informação II. O salário inicial é de R\$ 5.012,25, acrescido de gratificação no valor de R\$ 835,37, cesta-alimentação de R\$ 1.284,24, auxílio-refeição de R\$ 1.110,12, participação nos lucros e resultados, possibilidade de ascensão na carreira, plano de saúde e odontológico, previdência privada, além de outros benefícios. As vagas são para trabalhar em Porto Alegre em jornada de 30 horas semanais, com possibilidade de trabalho parcialmente remoto para algumas áreas.

Produtores buscam consórcio para aquisição de máquinas

Dificuldades na obtenção de crédito impactam vendas na Expodireto

Bárbara Lima, de Não-Me-Toque
barbaral@jcrs.com.br

O ano de 2025 não tem sido fácil para o agricultor gaúcho, que enfrenta perdas significativas nas lavouras devido a mais uma estiagem, além de dificuldades no acesso ao crédito rural. Diante desse cenário, a 25ª edição da Expodireto Cotrijal, realizada em Não-Me-Toque, tem registrado um crescimento nas aquisições por consórcios de máquinas e equipamentos agrícolas, segundo os expositores. Embora as percepções variem entre as marcas, o consenso entre os fabricantes é que as vendas não atingiram seu potencial máximo no Rio Grande do Sul.

“Em comparação com o ano passado, acredito que estamos com números melhores, mas não é o potencial máximo de vendas no Estado. O bom é que, apesar da estiagem novamente impactar a produção, percebemos um ânimo um pouco diferente entre os produtores. Alguns clientes que visitaram a feira nesta semana disseram que a situação não está tão ruim quanto esperavam”, afirma Marcos Cassol, executivo de vendas da John Deere para a região Sul.

Os resultados da feira, inclusive, têm surpreendido a empresa. “Está melhor do que prevíamos há 30 ou 40 dias, quando começamos a organizar nossa participação na feira. Isso tem se refletido em vendas. Obviamente, não alcançaremos o volume potencial de um ano normal, mas os resultados serão melhores do que os de 2024”, ponde-



TÂNIA MEINERZ/JC

Expositores dizem que comercialização não atingiu potencial máximo na feira

ra Cassol.

Diante da escassez de crédito e do alto custo dos financiamentos tradicionais, muitos produtores estão recorrendo aos consórcios para a compra de máquinas. Segundo Cassol, a John Deere disponibiliza um consórcio nacional, que tem se mostrado uma solução viável nesse momento. “É uma excelente alternativa para os produtores. Nossos concessionários estão utilizando bastante esse recurso para viabilizar negócios”, ressalta.

No estande da Stara, a percepção também é positiva, apesar de um movimento um pouco menor em comparação ao ano passado. “O volume de interessados na compra de máquinas continua bom. Os problemas climáticos afetam o setor, mas o agro gaúcho é resiliente. Teremos uma boa feira”, afirma Márcio Fülber, diretor comercial da empresa.

Ele destaca que cerca de 90% dos visitantes da feira são

produtores do Rio Grande do Sul e que as negociações tendem a se intensificar nos últimos dias do evento. “Nesta quinta-feira, registramos o maior movimento da feira até agora. Normalmente, quinta e sexta-feira são os melhores dias para fechar negócios. Devemos alcançar um bom volume de vendas, embora um pouco abaixo do registrado em 2024”, analisa Fülber.

Ele reforça que os consórcios ajudam a viabilizar negócios, mas nem todos os produtores têm condições de aderir a essa modalidade.

Para a fabricante Jan, o principal objetivo da feira é garantir vendas, apesar do cenário desafiador. “A expectativa não é das melhores, considerando o momento que estamos vivendo. Sabemos que haverá um reflexo direto no desempenho comercial, mas entendemos e seguimos comprometidos”, explica Claudiomiro dos Santos, gerente comercial da empresa.

Ele estima que as vendas da Jan na Expodireto Cotrijal 2025 sejam semelhantes às do ano passado. “Vamos cumprir nossa missão, e acreditamos que as próximas feiras serão ainda melhores, com um cenário mais favorável”, projeta. O público presente, segundo ele, foi bom, mas inferior ao registrado em edições anteriores. Ainda como nos outros estandes, ele afirma que o consórcio tem sido uma alternativa procurada pelos clientes. “Se o produtor consegue se programar, o consórcio é uma ótima opção para viabilizar a compra de máquinas”, destaca.



TÂNIA MEINERZ/JC

Cassol diz que consórcios são a solução para os altos custos dos financiamentos