

OPINIÃO

Fusões e aquisições em tempos de incerteza econômica

ALESSANDRA SALIM BRAGA

A dinâmica das fusões e aquisições (M&A, na sigla em inglês) sempre refletiu o contexto econômico global. Em tempos de insegurança econômica, como crises financeiras, pandemias ou mudanças abruptas nos mercados globais, essas operações estratégicas enfrentam desafios únicos, mas também podem revelar oportunidades para empresas resilientes e estrategicamente orientadas.

O cenário de incerteza econômica pode ser causado por diversos fatores, como recessões, instabilidade política, inflação, altas taxas de juros ou flutuações cambiais. Esses elementos geram volatilidade nos mercados e impactam diretamente o apetite dos investidores e a viabilidade das operações de M&A.

Neste panorama, destacam-se os seguintes desafios do ambiente econômico adverso:

▶ **Avaliação de ativos**

Em tempos de incerteza,

torna-se mais difícil precificar empresas ou ativos de forma precisa. Fatores como projeções de receita, fluxo de caixa e riscos setoriais podem ser altamente imprevisíveis, impactando o cálculo do valuation.

▶ **Dificuldade no acesso ao crédito**

Bancos e instituições financeiras tornam-se mais conservadores, dificultando o financiamento de grandes operações de M&A. Taxas de juros elevadas também aumentam o custo do capital.

▶ **Riscos regulatórios e políticos**

O ambiente regulatório pode se tornar mais restritivo, com governos adotando medidas protecionistas ou antitruste mais rígidas para proteger mercados domésticos.

▶ **Incerteza sobre a integração pós-fusão**

As dificuldades econômicas também podem agravar os desafios de integração cultural, operacional e estratégica entre as empresas envolvidas, pre-

judicando os ganhos de sinergia esperados.

Apesar dos desafios, tempos de incerteza também podem ser férteis para oportunidades estratégicas. Empresas com dificuldades financeiras ou em setores em declínio podem estar dispostas a aceitar ofertas mais baixas, permitindo que compradores estratégicos adquiram ativos valiosos a preços reduzidos.

Durante crises, empresas mais fortes podem adquirir concorrentes menores ou em dificuldade, aumentando sua participação de mercado e eficiência operacional. Organizações podem aproveitar o momento para reposicionar seus portfólios de negócios, vendendo operações não essenciais e adquirindo ativos alinhados com sua estratégia de longo prazo.

Ainda, a crise pode acelerar tendências como digitalização e automação. Fusões e aquisições podem ser ferramentas para obter acesso rápido a tecnologias ou competências específicas.

Por fim, importante observar que, para mitigar riscos e garantir a segurança jurídica das operações, especialmente em tempos desafiadores, é essencial realizar uma análise aprofundada das finanças, contratos, riscos legais e compliance da empresa-alvo.

Para lidar com a volatilidade de valuation, as partes podem negociar cláusulas que ajustem o preço final da transação com base no desempenho futuro da empresa adquirida, monitorar de perto exigências de autoridades antitruste ou de regulação setorial para evitar entraves legais à operação, valer-se de cláusulas que permitam às partes rescindir ou renegociar o contrato caso eventos inesperados impactem significativamente a viabilidade do negócio.

Embora a incerteza econômica traga desafios significativos para fusões e aquisições, ela também cria oportunidades para empresas e investidores preparados para atuar estrategicamente. Com uma análise



RÜCKER CURY/DIVULGAÇÃO/JC

rigorosa, planejamento jurídico robusto e uma visão clara de longo prazo, as operações de M&A podem se tornar instrumentos eficazes para adaptação, crescimento e transformação em tempos difíceis.

A chave para o sucesso está na capacidade de equilibrar riscos e recompensas, aproveitando as condições adversas como catalisadores para inovação e fortalecimento organizacional.

**ADVOGADA NA RÜCKER CURY
- ADVOCACIA E CONSULTORIA
JURÍDICA**

Conectados na **evolução**DESENVOLVIMENTO
PROFISSIONAL | AGENDE-SE!EVENTOS
REMOTOS

16/01 - 16h às 17h - [Webinar] O Papel do Contador nas Novas Normas de Sustentabilidade

23/01 - 16h às 17h - [Webinar] Gestão de Recursos no Terceiro Setor

28/01 - 16h às 17h - [Webinar] Nota Fiscal Fácil para o Produtor Rural

30/01 - 16h às 17h - [Webinar] Fundos Municipais - Importância dos Cadastramentos Regulares

Informações: crcrs.org.br

PROGRAMA DE EDUCAÇÃO PROFISSIONAL
CONTINUADA

O prazo para prestação de contas no Sistema Web EPC se encerra no dia 31 de janeiro para os profissionais enquadrados nas exigências da NBC PG 12 (R4).

ANUIDADE 2025: CONFIRA OS
DESCONTOS PREVISTOS PARA
ESTE ANO E FIQUE EM DIA!

Fique atento aos descontos na anuidade de 2025! Os valores podem variar entre 5% e 75%, conforme as condições estabelecidas na Resolução nº 1.744, de 13 de novembro de 2024.

Em 2025, pessoas físicas recém-registradas terão 75% de desconto na anuidade, enquanto registradas em 2024 terão 50%. Os descontos são válidos para pagamento integral.

Além disso, profissionais e organizações contábeis podem obter 10% de desconto ao pagar a anuidade até 31 de janeiro de 2025. Quem aderiu ao Domicílio Eletrônico (D-e) no exercício de 2024, até o dia 6 de dezembro de 2024, ganha mais 5%, totalizando 15% para pagamento em janeiro.

Em fevereiro, o desconto é de 5% para pagamento antecipado mais 5% do D-e. A partir de março, apenas 5% de desconto será aplicado, condicionado à adesão ao D-e em 2024.

O pagamento em dia da anuidade mantém contadores, técnicos em contabilidade e empresas adimplentes no Sistema CFC/CRCs, garantindo o exercício regular da profissão.

#tag:crp-01512701

Edital
Publicadocfc.org.br | crcrs.org.brEXAME DE
SUFICIÊNCIA

1º | 2025

ANUIDADE 2025 JANEIRO FEVEREIRO MARÇO

EM JANEIRO,
APROVEITE O
DESCONTO DE 10%
NO PAGAMENTO À VISTAPARCELE SUA
ANUIDADE ATÉ 12X
NO CARTÃO DE CRÉDITO

ACESSE E SAIBA MAIS

WWW.CRCRS.ORG.BRwww.crcrs.org.br